

## PROFIL

# Psota Transport s.r.o.

V malebné, vínem provoněné oblasti jižní Moravy, poblíž Znojma, má sídlo společnost Psota Transport.

S jednatelem a zakladatelem společnosti Karlem Psotou jsme hovořili o současnosti a plánech dopravní firmy.

## Jaká je struktura a zaměření vaší společnosti?

Společnost se skládá ze dvou podnikatelských subjektů, nákladní dopravy a servisu. Každý podnikatelský subjekt musí být zdravý a vykazovat zisk.

## Můžete blíže charakterizovat vaši společnost?

PSOTA transport s.r.o. je dopravní společností, která se specializuje na dopravu zboží plachtovými návěsy mezi Českou Republikou, Rakouskem, Slovenskem, Maďarskem, Německem a Itálií včetně zboží podléhajícího režimu ADR od 1 kg až po 25 t. Kromě toho také přepravujeme dřevěnou kulatinu v rámci ČR, Rakouska a Francie.

## Jakou techniku a vybavení Vaši řidiči dennodenně využívají?

U naší dopravní flotily máme nejpočetněji zastoupena vozidla značky Iveco. V podstatě ale nejsme zaměřeni na jednu značku. Proto u nás jezdí celá řada vozidel (převážně kategorie N3) jiných výrobců.

## Můžete blíže specifikovat o jaké typy motorových vozidel se jedná?



Mozaika se skládá především z typů Iveco Stralis, MAN TGA, Mercedes – Benz Actros.

## Samozřejmě, že využíváte i přípojná vozidla a s nimi propojenou techniku. Jakým značkám dáváte přednost?

V našem vozovém parku jsou výhradně návěsy Kögel v nejrůznějších verzích. V dřívě většině v plachtovém provedení, což souvisí s nejčastěji rozváženým sortimentem. Část přípojných vozidel má původ u firmy TOM servis, hydraulické ruky pocházejí od firmy Ypsilon.

## Jaký druh přípojných vozidel u společnosti Psota Transport převažuje?

Jde především o typovou řadu Kögel Maxx Plus.

Vaše společnost se ovšem nezabývá jen dopravou, ale druhým podnikatelským subjektem je, jak jste se zmínil, samostatně hospodařící servis. Předpokládám, že tento servis obsluhuje zejména vaše vozidla...

Je to tak. Opravy vozidel si zajišťujeme převážně sami ve vlastním servisu. V případě nutnosti využíváme služby společností Agrotec Hustopec a MAN Čestlice.

## U středních firem nebývá pravidlem, že si opravy dělají samy. Společnost Psota je v tomto ohledu svým způsobem výjimečná. Jak je

## vaš servis vybaven a jaké opravy jste schopni uskutečňovat?

Děkuji za poklonu. Servisní prostory pro běžné opravy nejsou velké. Servis, má pouze tři stání. Samozřejmě, že kromě běžného garážového zařízení musíme mít i potřebnou diagnostiku. Dnes se bez ní neobejdete. Jsme schopni nabídnout zákazníkovi kupř. diagnostiku na vzduchotechniku motorů a elektrické vybavy používáme přístrojovou techniku TEXA. Servis je vybaven pracovištěm na měření výfukových emisí a jeho součástí je i metrologické pracoviště na ověřování tachografů. Tedy je vidět, že jsme, co se týká běžných oprav, zcela soběstační.

## Jak máte zajištěno „pneuhospodaření“, což je velmi důležitá součást provozu dopravní společnosti?

Součástí nabízených služeb je i pneuservis. Servis zajišťujeme nejen pro vlastní vozidla, ale i pro „přespolní“ zákazníky.

## Můžete prozradit jaké pneumatiky používáte na vašich vozech a proč?

U celé flotily používáme pneumatiky značky Hankook. Tyto pneumatiky naše požadavky dostatečně plní a dokážou nabídnout velice zajímavý poměr výkon/cena. Nebráníme se prodlužování životnosti protektorováním. Dokážeme tím opět zajímavě snížit nákladovost.

## Jaké jsou Vaše další aktivity související s autodopravou?

Je to především poskytování služeb ostatním firmám. Souhrnně vzato nabízíme skladování zboží, pronájem návěsů, servis, mytí vozidel a parkoviště. V dohledné době chceme otevřít STK. Domnívám se, že jak personálně, tak vybavením servisu by nebylo velkým problémem rozšířit naše aktivity tímto směrem.

## Která z činností, kromě vlastní dopravy, je dominantní?

Nelze říci o žádné aktivitě, že by byla dominantní. Všechny jsou permanentně využívány našimi zákazníky. Skladovací prostory mají rozlohu

## HISTORIE

Firma byla založena jako fyzická osoba v roce 1990, od roku 1995 byla společnost transformována na Autoexpres Karel Psota s.r.o. V roce 1996 bylo v pronajatém objektu zřízeno zázemí společnosti s vlastní čerpací stanicí a servisem. Na počátku roku 2002 obohatilo firmu sedm nových tahačů MAN TGA a stejný počet shrnovacích návěsů. Na podzim roku 2003 byl zakoupen vlastní objekt bývalých Znojemských mlékáren a byla zahájena jeho rekonstrukce. Ve stejném roce byla založena nová dopravní společnost pod názvem Psota Transport s.r.o. V roce 2004 začala spolupráce se společností PEMA Praha a Agrotec Hustopec. Záhy se ve firmě objevila první vozidla Iveco Stralis a „lowdeckové“ návěsy Kögel. V témže roce se celá společnost přestěhovala do zrekonstruovaného areálu, kde byl nemalými investicemi vybudován servis, sídlo společnosti a kryté sklady. Rok 2006 přinesl zřízení metrologického střediska pro ověřování tachografů, stanicí emisní kontroly a nákup diagnostiky pro vzduchotechniku značky Wabco. V roce 2007 bylo vybudováno nové parkoviště pro nákladní automobily a o rok později mycí linka.

## STATISTIKA



POČET MOTOROVÝCH VOZIDEL: 35



POČET PŘÍPOJNÝCH VOZIDEL: 35



ZAMĚŠTNANCI: 38



## VE ZKRATCE

ROK ZALOŽENÍ:	1990
JEDNATEL SPOLEČNOSTI:	KAREL PSOTA
SPECIALIZACE:	DOPRAVA ZBOŽÍ PLACHTOVÝMI NÁVĚSY
HLAVNÍ SÍDLLO:	CHVALOVICE, OKR. ZNOJMO
HLAVNÍ ZEMĚ PŮSOBENÍ:	ČESKÁ REPUBLIKA, RAKOUSKO, SLOVENSKO, MAĎARSKO
INTERNET:	WWW.PSOTA-ZNOJMO.CZ



Karel Psota (vlevo) s týmem spolupracovníků

„Správným směrem...“

2400 m<sup>2</sup>. Dnes jsou kupř. zcela plné. Parkoviště je využíváno zejména přes víkend. Totéž platí i o myčce. Samozřejmě hovořím o vozidlech, bez ohledu na jejich velikost. Podařilo se nám totiž, ovšem díky nonstop provozu a různým doprovodným a propagačním akcím, nabídnout služby mycího centra i majitelům osobních vozů.

**Kteří jsou vaši největší zákazníci? (Mám samozřejmě na mysli vaši auto-dopravu.)**

K našim největším zákazníkům patří společnosti zabývající se výrobou osobních vozidel, nealkoholickými nápoji a prodejem stavebního i palivového dřeva.

**Můžete být konkrétnější?**

Omlouvám se, ale tyto informace patří k důvěrným, zvláště v dnešní době. Jména našich zákazníků sdělovat nemohu, již z toho důvodu, že jsem je nepožádal o svolení.

**Jaká jsou hlavní teritoria, kam zajíždějí vaše přepravníky?**

Naše vozidla pravidelně potkáte na trase mezi Prahou a Vídní (10 nákladních vozidel denně). Dále pak prakticky v rámci celé naší republiky, Rakouska, západního Slovenska, v Maďarsku zejména v okolí Budapešti a Balatonu a v Německu v okolí Lipska.



**S cílovými stanicemi se mění i počet ujetých kilometrů, které vaše dopravníky najezdí. Jak se „kilometrově“ liší jednotlivé přepravy „včera a dnes“?**

To máte samozřejmě pravdu, kilometrové nájezdy se liší dle objemu zakázek. Před krizí to bylo cca 10 000 km, nyní to je 8500 – 9000 km za měsíc.

**Je ovšem rozdíl zajíždět k Balatonu, což je „za humny“ a do Lipska, kam je to podstatně dál. Využíváte pro dálkové cesty všechna vozidla, nebo máte vozy i řidiče rozděleny?**

Vozidla využíváme bez rozdílů, všem je poskytnut pravidelný servis a řidiče máme také spolehlivé, takže nevidím důvod je nějak dělit.

**Jaké procento vozidel z vašeho vozového parku plní ekologické normy Euro 5?**

Nyní pouze dvě, díky globální ekonomické krizi jsme museli oddálit nákup nové dopravní techniky.

**Jak posuzujete stáří nákladních vozidel, a to nejen vašeho vozového parku, ale – pokud se můžete vyjádřit – v celé republice?**

Samozřejmě bylo by hezké mít pouze novou techniku, ovšem musíte chápat to, že dopravní společnost jako je naše, si nemůže dovolit po za-

placení leasingu ihned vozidlo prodat a znovu začít novým leasingem. Po zaplacení vůz zpravidla ještě rok provozujeme, a pak jej zaměníme za nový. Toto je však díky ekonomické krizi zpomalené, a troufám si říci, že určitě ne pouze u nás.

**Jsou pro Vás biopaliva, resp. směsi s biopalivy využitelnou náhradou běžné nafty?**

Samozřejmě ano, již rok je s úspěchem využíváme.

**Jaký druh nafty čerpáte?**

Jak jsem se již zmínil, máme vlastní čerpací stanici. Na ní výhradně používáme pohonné látky společnosti Čepro. Nutíme řidiče aby tankovali pouze u nás, pokud je ovšem třeba využíváme služby společnosti OMV a AS24.

**Máte návod na přežití současné krize?**

Snad nejdůležitější je mít dostatečný objem zakázek, za které je včas zaplacen. Dále pak je nutné co nejvíce snížit náklady na provoz vozidel a vůbec celé společnosti. Jedině tak lze dle mého názoru přečkat tuto těžkou dobu, poněvadž nějaké úlevy nebo dotace od státu nemůžeme očekávat.

Děkuji za rozhovor  
Vlastislav Tůma, Foto: archiv

**SLOŽENÍ**

- VOZOVÝ PARK  
Tahače a přípojná vozidla (návěsy)
- NEJPOČETNĚJI ZASTOUPENÁ ZNAČKA MOTORÝCH VOZIDEL:  
Iveco
- NEJPOČETNĚJI ZASTOUPENÝ TYP  
Stralis
- PŘÍPOJNÁ TECHNIKA  
Kögel
- NEJPOČETNĚJI ZASTOUPENÝ DRUH NÁVĚSŮ  
plachtové Kögel Maxx Plus
- DODAVATELÉ POHONNÝCH HMOT A MAZIV:  
ČEPRO, Agip
- PRŮMĚRNÉ STÁŘÍ TAHAČŮ  
5 let
- PRŮMĚRNÉ STÁŘÍ PŘÍPOJNÝCH VOZIDEL  
5 let
- PRŮMĚRNÉ UJETÉ KILOMETRY ZA ROK  
110 000



**FLEET MANAGEMENT**

- SERVIS  
Vlastní
- SMLUVNÍ PARTNEŘI (dodavatelé dopravní techniky)  
Agrotec Hustopeče, PEMA Praha, MAN Čestlice, SDT Mělník
- FINANCOVÁNÍ  
Česká spořitelna a.s., Sparkasse Haugsdorf
- FINANČNÍ A OPERATIVNÍ LEASING  
S-Morava Leasing, VB Leasing
- IT TECHNIKA  
Axitech, Vosa